

## Annnonce de recrutement Scic Réseau Manger Bio :

### Chargé(e) de développement

La Scic Réseau Manger Bio fédère 21 plateformes territorialisées de producteurs et productrices bio distribuant des produits bio, prioritairement locaux et en circuit court, principalement vers la restauration collective.

La raison d'être du Réseau Manger Bio est de « contribuer à la transformation écologique de la société et de l'agriculture en proposant aux parties prenantes de la production agricole et alimentaire des débouchés locaux, rémunérateurs et pérennes »

Dans le cadre de son développement, la Scic Réseau Manger Bio recherche sa ou son Chargé(e) de développement. Dans ce contexte, vos missions consisteront à :

#### 1. **Référencer et piloter une offre de Complément de Gamme national**

- Gérer le processus d'achat-référencement afin de construire une gamme nationale RHD, pertinente pour les plateformes du réseau, et complémentaire de leur offre bio locale.
- Évaluer et sélectionner les fournisseurs en fonction de critères tels que l'éthique, la qualité des produits et du service, la capacité de livraison, les certifications et les normes de sécurité alimentaire.
- Négocier les conditions d'achat et les contrats avec les fournisseurs, en recherchant les meilleures conditions en termes de rapport qualité-prix et à établir des partenariats dans la durée
- Gérer le référencement des produits dans les systèmes d'information des plateformes en ayant au préalable collecté et vérifié les informations fournisseurs
- Assurer le développement du Complément de gamme national via l'innovation produit, la communication et l'appropriation de celui-ci par les plateformes
- Gérer les aspects administratifs, tels que la gestion des contrats fournisseurs, le suivi du service, la résolution des litiges et le maintien à jour des dossiers fournisseurs

#### 2. **Négocier et développer avec des comptes clés RHD**

- Construire en relation avec les plateformes du réseau le plan d'actions commerciales comptes-clés : Sociétés de restauration, Groupements d'achats, Centrales de référencements...
- Assurer la mise en œuvre de ce plan, en négociant avec les comptes-clés des conditions de référencement permettant le développement de débouchés réguliers, rémunérateurs et pérennes et une gestion efficace pour les plateformes.
- Assurer une bonne coordination en interne et partager avec les plateformes du réseau l'ensemble des informations utiles au développement des ventes.

### Profil recherché

De formation de niveau Bac +2 à +5 agri ou agro-alimentaire ou école de commerce, vous avez acquis une première expérience réussie en achat et/ou vente des produits RHD.

Votre dynamisme, ténacité, bon relationnel, forte capacité à animer et votre capacité à négocier vous permettront de mener à bien votre mission.

Vous maîtrisez les outils informatiques courants (office).

### Salaire et conditions

Type d'emploi : CDI temps plein

Statut : Cadre

Salaire : 30 000 € brut / an

Lieu de travail : Poste basé dans la mesure du possible sur la plateforme du réseau la plus proche du domicile du / de la salarié-e.

Prise de poste : dès que possible

Pour candidater transmettez CV et LM à : [r.leguevellou@mbim.fr](mailto:r.leguevellou@mbim.fr)

Diffusée le 19/01/24